

Business Development Manager (m/w/d) Pharma Analytical Services

Sie kennen sich im Bereich Pharma-Analytik mit Themen wie API-Screening, R&D Services, Batch Testing im GMP-Umfeld und weiteren Services aus? Dann werden Sie Teil unseres Teams: Für den Raum DACH suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung einen motivierten und engagierten Business Development Manager.

Ihre Aufgaben

- Marktentwicklung des Bereichs Pharma-Analytical-Services (Generierung von Projekten und entsprechenden Umsätzen)
- Umsatzverantwortung in Deutschland, Österreich und der Schweiz (DACH)
- Aktives Netzwerken zur Generierung von Kontakten bei Pharma-Unternehmen, Meinungsbildnern und relevanten wissenschaftlichen Institutionen
- Aktive Marktbeobachtung (Trends, Produkte, etc.)
- Zusammenarbeit mit den Salesmanagern im Bereich Arzneimittelprüfsysteme im Sinne gegenseitiger Unterstützung zur Geschäftsanbahnung
- Unterstützung des Produktmanagements bei der Entwicklung und Verbesserung von neuen Services und Vertriebsinstrumenten sowie auf Messen und Kundenveranstaltungen

Ihre Perspektive

- Ein interessantes internationales Arbeitsumfeld in einem prosperierenden Familienunternehmen mit Wertschätzung und guten Perspektiven
- Festgehalt + unbeschränkte Umsatzprovision
- Firmenwagen (auch zur Privatnutzung)
- 13 Monatsgehälter
- 30 Tage Urlaub
- Doppelter Spesensatz (bereits pauschal versteuert)

Ihr Profil

- Bachelor oder Master im Bereich Life Sciences oder BWL oder gleichwertige Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Pharma Analytik (R&D Services, Routinetestung (GMP), Support Service, Applications) als Business Development- oder Vertriebsmanager oder aus dem Bereich Laborgeräteverkauf für die Pharmaindustrie
- Grundkenntnisse im strategischen Geschäftsaufbau verbunden mit hoher Hands-on Mentalität
- Effizientes Zeit- und Ressourcen-Management
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten sowie sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Vorhandenes Netzwerk im industriellen Pharmaumfeld im Bereich GMP-Services oder Laborgeräteverkauf
- Teamorientiert
- Hohe Reisebereitschaft (70 %) im Raum DACH

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail – bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen inkl. Angabe des gewünschten Brutto-Jahresgehalts an:

Herr Ramsey Khinda
Head of Sales & Marketing MUE
ramsey.khinda@sotax.com

SOTAX GmbH
Wallbrunnstrasse 24 | 79539 Lörrach
Deutschland

